

MITARBEITER (M/W/D) TEILNEHMER- AKQUISE UND –BERATUNG



Das Projekt EUduko – Berufliche Perspektiven durch Auslandsaufenthalte in Europa verfolgt das Ziel, Personen im Alter von 18 bis 35 Jahren mit oder ohne Ausbildung und ohne berufliche Tätigkeit einen berufspraktischen Auslandsaufenthalt zu ermöglichen.

Das Projekt KreAktiv! begleitet junge Menschen durch individuelle Coachings, moderne Unterrichtsgestaltung und abwechslungsreiche Berufspraxis auf dem Weg in Ausbildung oder Arbeit. Durch kreative Schulungs- und Erprobungsangebote trainieren wir Kompetenzen, die in Unternehmen wichtig sind und jungen Menschen neue Chancen bieten.

Zur Verstärkung unserer Teams suchen wir einen Mitarbeiter für die Akquise, Beratung und Betreuung unserer Projektteilnehmer für beide Projekte.

Ihre Aufgaben

- › Gewinnung neuer Projektteilnehmer durch kontinuierliche Besuche relevanter Vermittlungsstellen (Agenturen für Arbeit, Jobcenter, Beratungseinrichtungen, Jugendzentren, Jugendcafés usw.)
- › Weiterer Ausbau des bestehenden Netzwerks in enger Zusammenarbeit mit den Kollegen von EUduko und KreAktiv! sowie des BBZ-Vertriebsteams
- › Planung, Koordination und Durchführung von Marketingaktivitäten in Zusammenarbeit mit den Kollegen und der PR/Marketingabteilung (z.B. Infotage, Messen, Roadshows, etc.)
- › Entwicklung von Strategien zur weiteren Bekanntmachung der Projekte
- › Eigenverantwortliche Steuerung der Akquisetätigkeiten
- › Beratung und Betreuung von Interessenten und potenziellen Projektteilnehmern
- › Administrative Aufgaben und Datenbankpflege

Ihr Profil

- › Berufsausbildung/Studium: abgeschlossene Ausbildung oder Studium, Schwerpunkt gerne im Bereich Verkauf /Vertrieb, im Sozialbereich oder mit Erfahrung in einer vergleichbaren Position
- › Weitere Kenntnisse: Erfahrung in Akquise und Vertrieb erklärungsbedürftiger Dienstleistungsprodukte, wünschenswert ist Erfahrung in der Jugend(sozial)arbeit, sehr gute Kenntnisse der gängigen MS Office-Programme
- › Persönliche Stärken: überzeugendes und zuvorkommendes Auftreten, Freude und Talent am Verkaufen und Netzwerken, abschlussorientierte und zielgerichtete Arbeitsweise, Kommunikations- und Beratungsstärke, Empathie, Verantwortungsbewusstsein, Eigeninitiative, Planungs- und Organisationsfähigkeit, Teamfähigkeit, Flexibilität



Einstellungsdatum:
ab sofort

Einsatzort:
Augsburg

Bereich:
Jugend

Befristung:
vorerst bis 31.12.2020
befristetes Arbeitsverhältnis
(Projektverlängerung möglich)

Arbeitszeit:
Teilzeit, 20 – 30 Stunden/Woche

Jetzt bewerben!
BBZ Augsburg gGmbH
Frau Nicole Schurig
Piccardstraße 15a
86159 Augsburg

bbz-augsburg.de

Gerne per E-Mail an:
bewerbung@bbz-augsburg.de

*Bewerbungen von schwerbehinderten
bzw. gleichgestellten Fachkräften sind
ausdrücklich erwünscht.*

*Personenbezogene Formulierungen sind
geschlechtsneutral zu verstehen.*

ERFOLG. KARRIERE. CHANCEN.

Als Bildungsdienstleister begleiten wir seit über 25 Jahren Menschen in neue Jobs, auf ihren Karrierewegen und in neue Lebensabschnitte. Unser Kernangebot umfasst berufliche Aus- und Weiterbildungen, Beratungen sowie passgenaue Qualifizierungen. Lebenslanges Lernen bedeutet für uns: Lebenslange Chancen. Diese gestalten und vermitteln wir gemeinsam mit unseren Mitarbeitern für unsere Kunden und Partner. Bei uns erwarten Sie interessante und vielfältige Tätigkeiten, motivierte Kollegen, Teamdenken und Zusammenhalt sowie ein Unternehmen, das sich durch Erfahrung, einer bedeutenden Marktposition sowie Innovationskraft und Kreativität auszeichnet.